

Vertriebssteuerung - Vertriebsleitung	
Abschluss	Zertifikat (nach erfolgreicher Prüfung)
Kursdauer	20 Tage
Unterrichtsform	Präsenzunterricht
Unterrichtszeiten	Montag - Freitag von 08:00 Uhr bis 15:15 Uhr
Voraussetzungen	Abgeschlossene kfm. Berufsausbildung und nachweisbare Berufserfahrungen von mindestens 5 Jahren im Vertrieb zzgl. Anwendernachweise CRM und Key Account Management
Bildungsinhalte	<p>Der Motor jedes Unternehmens ist der Vertrieb. Vertriebsverantwortliche planen vertriebliche Aktivitäten, beobachten die Marktkonkurrenz und Trends, setzen gezielt Verkaufsfördermaßnahmen um, entwickeln Mitarbeiter:innen effizient weiter und kontrollieren die Vertriebsentscheidungen permanent.</p> <p>Nach der Teilnahme gelingt es Ihnen Markt und Wettbewerbsanalysen gezielt anzuwenden und Vermarktungsstrategien zu bewerten & zu planen. Sie lernen Vertriebsmitarbeiter:innen rekrutieren – ausbilden – steuern – führen. Sie sind anschließend in der Lage vertriebliche Entscheidungsprozesse zu beschreiben, zu analysieren, vorzubereiten und zu steuern.</p> <p>Dieser Lehrgang ist Teil 3 des modularen Qualifikationsabschlusses „Geprüfte:r Vertriebsmanager:in“ sowie eine der Teilqualifikationen in Betriebswirtabsbildungen.</p> <p>Themenschwerpunkte</p> <ul style="list-style-type: none"> • Einführung in das strategische Vertriebswesen • Marketing- und Vertriebsorganisationen • Marktforschung und Marktsegmentierung • Entscheidungsmodelle für Marken-, Produkt-, Preis- und Vertriebspolitik • Deckungsbeitragsrechnung • Balanced Score Card • angewandte Analysetechniken - Ansoff, SWOT, Portfolio-Analysen • Kapazitätsplanung und Parameter der Vertriebssteuerung • Konsequente Absatzorientierung über diverse Vertriebskanäle • Entwicklung von Vertriebs- und Kundenbindungsstrategien • Gestaltung von Wertschöpfungsprozessen • Controlling - Effizienz- und Effektivitätsbewertungen
Zielgruppe	Berufserfahrene Kaufleute, Handelsvertreter und vertriebsorientierte Fachkräfte aus Marketing, Wirtschaft und Handel Techniker, Ingenieure, Handwerker Zur Vorbereitung auf einen IHK Fach- oder Betriebswirtabschluss

Förderung	<ul style="list-style-type: none">• Bildungsgutschein• Hamburger Weiterbildungsbonus• Förderung der beruflichen Weiterbildung aus ESF-Mitteln nach QCG <p>Dieser Lehrgang ist bundesweit AZAV zugelassen.</p>
-----------	--